



5

ESTRUCTURAS PARA INICIAR UNA CONVERSACIÓN

CIERRE DE
VENTAS
POR WHATSAPP

Presentación Directa y Personalizada:

“Hola, [nombre]. Soy [tu nombre] de [tu negocio]. Noté que te interesó nuestra [producto/servicio], y me gustaría conocerte mejor para recomendarte algo que se ajuste perfectamente a tus necesidades. ¿Te parece si te hago unas preguntas rápidas?”

Conexión por Interés Previo:

“Hola, [nombre]. Vi que te llamó la atención nuestra colección de [producto]. ¿Qué fue lo que más te gustó? Me encantaría ayudarte a encontrar algo perfecto para ti.”

Ofreciendo Ayuda:

“Hola, [nombre]. Soy [tu nombre], y estoy aquí para ayudarte a encontrar la mejor opción en [producto]. Cuéntame, ¿tienes algo en mente o buscas una recomendación personalizada?”

Creando Expectativa:

“Hola, [nombre]. Gracias por tu interés en nuestras piezas exclusivas. Tenemos algo muy especial que creo que te encantará. ¿Te gustaría que te comparta los detalles?”

Exploración de Necesidades:

“Hola, [nombre]. Vi que te interesaste en nuestras piezas. Para poder recomendarte algo ideal, ¿te parece si me cuentas un poco más sobre lo que estás buscando?”